

**Van Opstal & Co** is een familiebedrijf opgericht in 1959 en importeert als technische groothandel meubelbeslag en accessoires voor de keuken, meubel- en interieurbouw.

Met meer dan 15.000 artikelen in het gamma, is Van Opstal & Co de referentie als betrouwbare partner voor alle schrijnwerkers en interieurbouwers, keuken- en meubelfabrikanten.

Om de klanten te kunnen voorzien van vakkundig advies en professionele ondersteuning zijn wij op zoek naar een:

## **Account Manager** **Provincie Limburg (België)**

### **Wat zal je doen als Account Manager?**

- Je start met een opleidingstraject om heel het bedrijf te leren, zowel technisch als operationeel maar ook de volledige administratieve verwerking leer je.
- Je fungeert als commercieel aanspreekpunt (zowel telefonisch als face-to-face) van de professionele klanten, dit zijn schrijnwerkers, aankopers, hoofdmagazijniers...
- Je zorgt voor professioneel advies over het uitgebreide gamma en de voordelen van Van Opstal.
- Je zal instaan voor zowel prospectie naar nieuwe potentiële klanten, alsook het onderhouden/uitbouwen van bestaande.
- Je zal gemiddeld per dag een 6-tal klanten en prospecten bezoeken.
- Je spendeert hiervoor 80% van jouw tijd op de baan. De administratieve verwerking van bezoeken en orders, rapporteer je kort en bondig in het CRM systeem.
- Het CRM systeem is handig uitgewerkt, zodat je alle data direct kan opvragen via de tablet, en laat je toe je bezoeken optimaal en met hoog rendement in te plannen.
- Je rapporteert op regelmatige tijdstippen met de salesmanager.

### **Wat verwacht Van Opstal van een Account Manager?**

- Je bent commercieel ingesteld, en hebt voldoende technische affiniteit om de vraagstukken van de klant mee op te lossen.
- Je dient zeker niet technisch geschoold te zijn, je moet voornamelijk de problematiek van de klant kunnen begrijpen.
- Je bent geen hardseller, maar iemand die een langetermijn relatie met de klant kan uitbouwen.
- Je bent woonachtig in Limburg.
- Je houdt van een vlakke structuur, directe communicatielijnen en een no-nonsense cultuur.

### **Wat mag je verwachten van Van Opstal?**

- De verantwoordelijkheid over een mooi ontwikkelde regio met meer dan 500 klanten.
- Een vast salaris aangevuld met een maandelijks variabele verloning op basis van de gerealiseerde omzet bij jouw klanten.
- Bedrijfswagen en tankkaart, gsm, tablet en abonnement.

### **Interesse?**

Stuur vandaag nog je CV naar [job@vanopstal.be](mailto:job@vanopstal.be)

Voor bijkomende inlichtingen contacteer dhr. J. Werbrouck op 03/887.40.48